

POSLOVNI REZULTATI 2012.



GORDANA KOVAČEVIĆ
PREDSJEDNICA ERICSSONA NIKOLE TESLE
20. VELJAČE 2013

TRENDOVI 2012.

- › Modernizacija mreže i IP tehnologija
- › Promjena tehnologija – 2G, 3G, 4G
- › Raste broj pametnih telefona
- › Rast mobilnog širokopojasnog pristupa internetu
- › Nastavak gospodarskih nestabilnosti i negativnih političkih utjecaja
- › Operatori transformiraju poslovanje u skladu s novim zahtjevima
- › Kupci usredotočeni na štednju
- › Snažna konkurencija

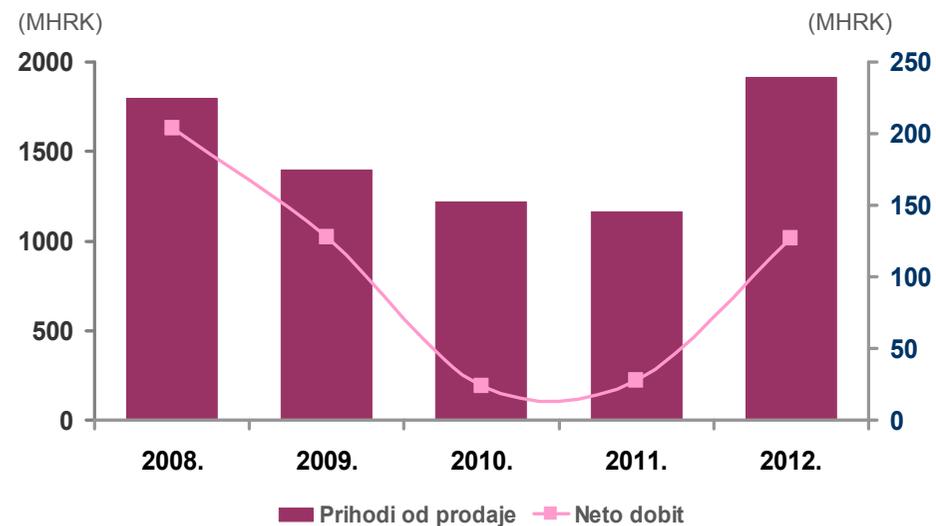


GLOBALNI TRENDOWI



2012. - UKRATKO

- › Značajan rast prihoda na ruskom tržištu
- › Širenje odgovornosti na internom Ericssonovom tržištu
- › Smanjenje i usporavanje kapitalnih investicija naših kupaca
- › Snažan pritisak na cijene proizvoda i usluga
- › Nepovoljna politička i gospodarska kretanja na domaćem i našim glavnim izvoznim tržištima



Prihodi od prodaje

2012. 1.913 MHRK

G/G 64 %

Neto dobit

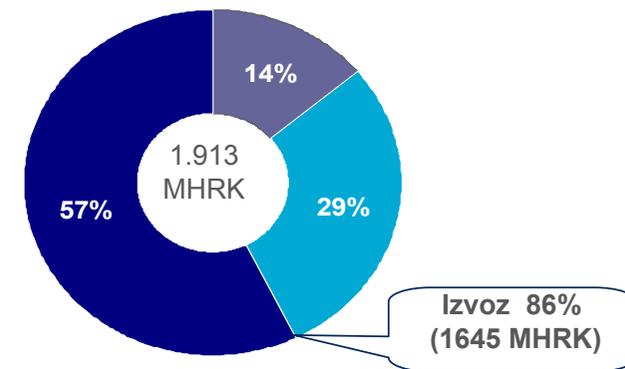
2012. 127 MHRK

G/G 353 %

PRODAJA PO TRŽIŠTIMA

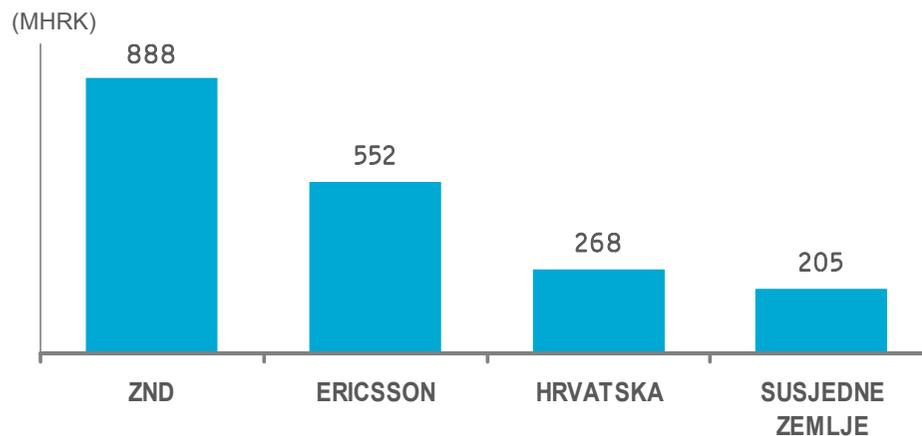


PRODAJA PO TRŽIŠTIMA



■ Domaće tržište ■ Izvoz u Ericsson ■ Izvozna tržišta

NAJZNAČAJNIJA TRŽIŠTA



MHRK	2008.	2009.	2010.	2011.*	2012.
IZVOZ U ERICSSON	420	423	431	484	552
IZVOZNA TRŽIŠTA	824	495	453	419	1.093
DOMAĆE TRŽIŠTE	556	482	335	263	268
UKUPNO PRODAJA	1.800	1.400	1.219	1.166	1.913

PRIHODI OD PRODAJE

2012. 1.913 MHRK

G/G 64 %

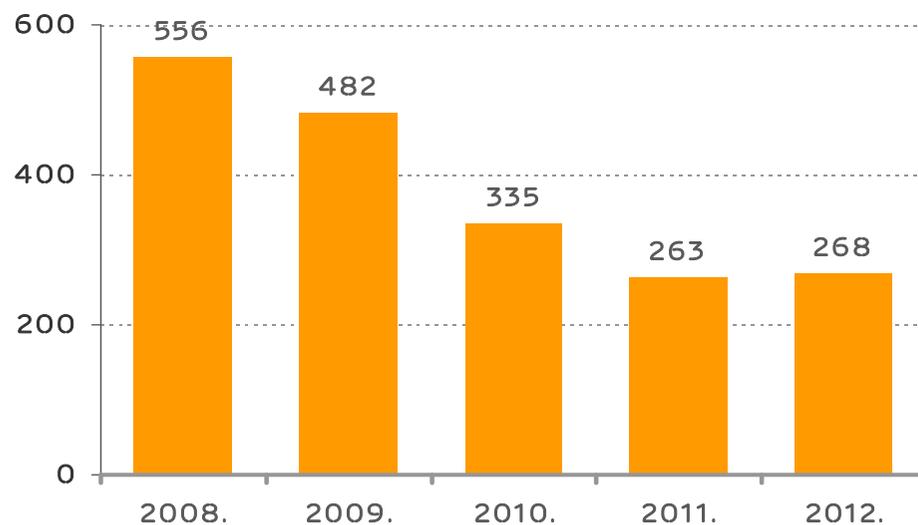
* Prodaja po tržištima za 2011. je usklađena kako bi bila usporediva s 2012.

DOMAĆE TRŽIŠTE

- › Smanjenje i usporavanje kapitalnih investicija domaćih operatora
- › Odgoda strateških ulaganja u javnom i privatnom sektoru
- › Negativni ekonomski trendovi
- › Sve jača konkurencija među pružateljima usluga



(MHRK)



Domaća prodaja
2012. 268 MHRK
G/G + 2 %

DOMAĆE TRŽIŠTE - NAGLASCI



- › Strateški partner za LTE
- › Jedini isporučitelj najsuvremenije radio pristupne mreže
- › Širenje i modernizacija 2G i 3G infrastrukture
- › Modernizacija jezgrene mreže
- › Modernizacija prijenosnih sustava



- › Suradnja na projektima mrežne transformacije u mrežu nove generacije i širenje širokopojasnog pristupa
- › Migracija PSTN mreže
- › Implementacija projekta IP/MPLS mrežne okosnice
- › Modernizacija transportne mobilne mreže – proširenje kapaciteta mikrovalnih radio-relejnih sustava

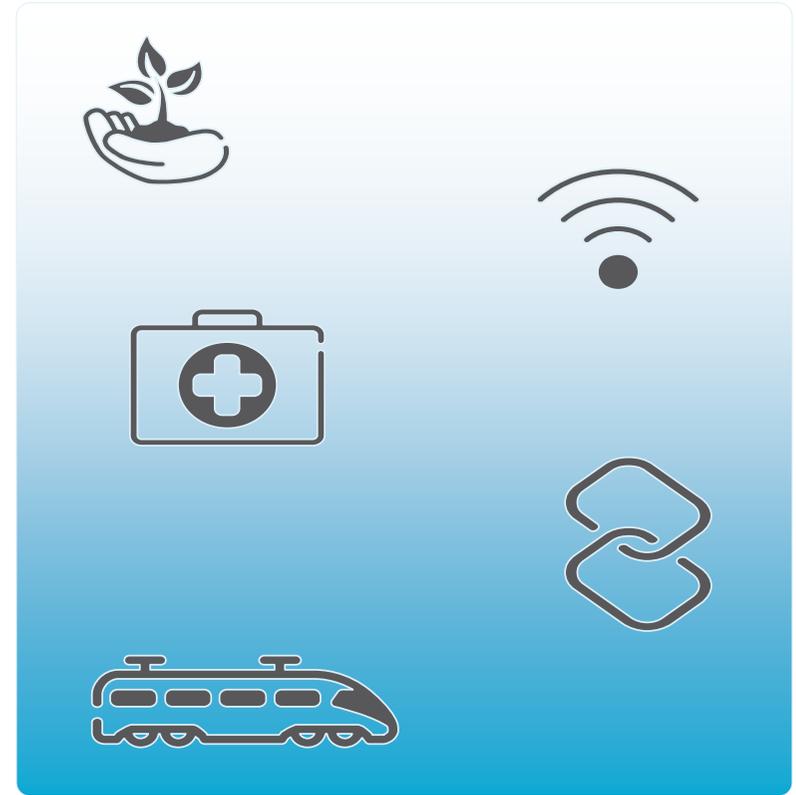


- › Nastavak izgradnje 2G i 3G infrastrukture
- › Uvođenje novih tehnologija i funkcionalnosti vezanih uz daljnje povećanje brzine i pokrivenost uslugom širokopojasnog pristupa internetu

ICT RJEŠENJA ZA INDUSTRIJU I DRUŠTVO

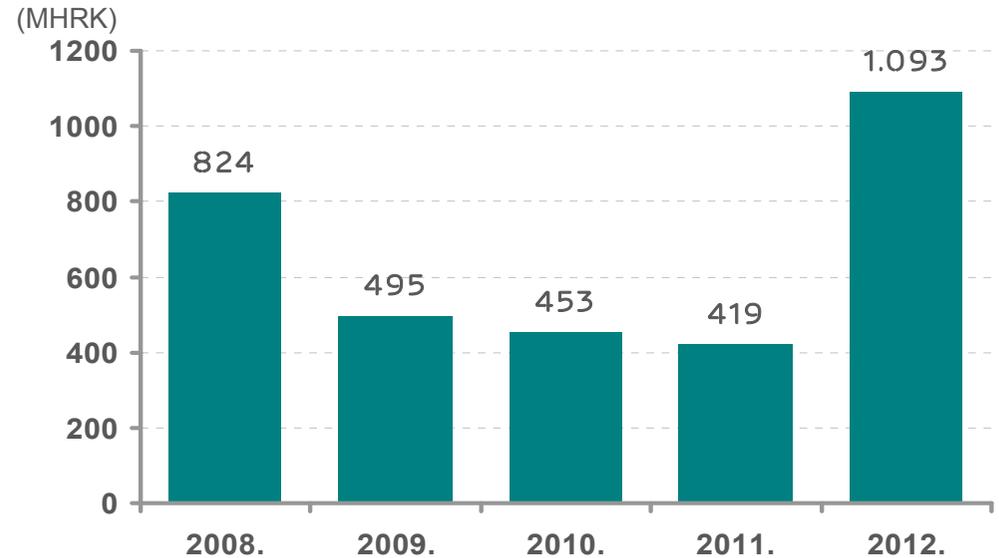
– NAGLASCI

- › Uspješna nadogradnja nacionalnog ICT sustava vezanog za informatizaciju zdravstva
- › Realizacija zajedničkog informacijskog sustava zemljišnih knjiga i katastra (ZIS)
- › Modernizacija i proširenje komunikacijske mreže Hrvatske elektroprivrede (HEP)
- › Uspješna demonstracija e-Poziv (HeERO) pilot projekta - projekt EU
- › Poslovanje otežano zbog odgode strateških ulaganja



IZVOZNA TRŽIŠTA

- › Na tržištu ZND-a – realizacija novih ugovora
 - 2G i 3G projekt za Rostelekom
- › Operatori smanjuju/odgađaju kapitalne investicije
- › Snažan pritisak na cijene
- › Investiranje u izvozna tržišta s ciljem osiguranja novih poslova i jačanja tržišnog udjela
- › Ericsson Mobile Health – nekoliko projekata



Prodaja

- izvozna tržišta

2012. 1.093 HRK

G/G + 161 %

IZVOZNA TRŽIŠTA - NAGLASCI



BIH, Crna Gora, Kosovo

205 MHRK (- 24%)

- › Negativni ekonomski trendovi i nestabilna politička situaciju utječu na investicije operatora u regiji
- › BH Telecom – potpisan je ugovor o proširenju mobilne mreže vezan uz 2G/3G tehnologije, što je ujedno i priprema za prelazak na LTE tehnologiju
- › HT Mostar – značajno povećali tržišni udio
- › IPKO Kosovo – potpisan višegodišnji ugovor vezan uz SW nadogradnju mobilne mreže
- › Osnovana kompanija u Sarajevu koja je u 100% vlasništvu ETK

Zajednica Nezavisnih Država

888 MHRK (+ 502%)

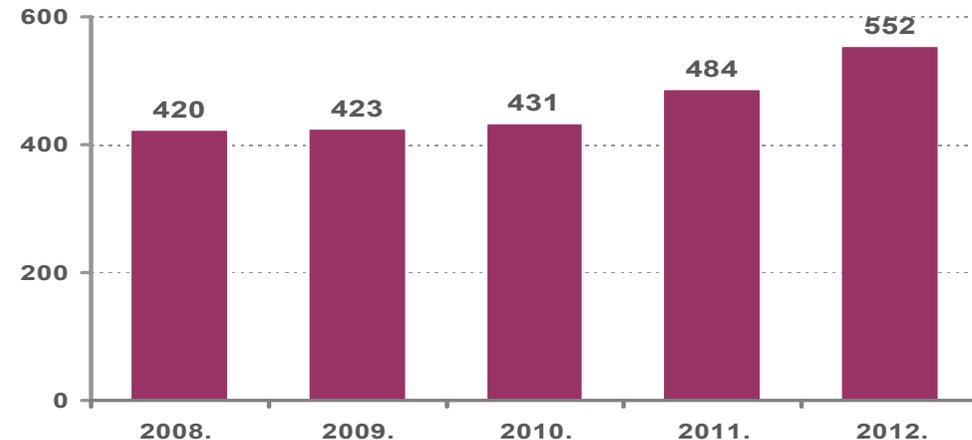
- › Rostelekom – uspješna realizacija projekta 2G i 3G generacije mobilnih mreža (uključujući višestandardne radio bazne stanice tipa RBS 6000, mreže namijenjene komutaciji kanala i paketa, kao i arhitekturu za novu generaciju paketske jezgrene mreže i sustave za podršku u radu - OSS)
- › Rostelekom - u tijeku je implementacija rješenja koja se temelje na Ericssonovoj mreži za isporuku medijskog sadržaja (MDN)

IZVOZ U ERICSSON

- › Rast poslovanja s Ericssonom (Istraživanje i razvoj, centar za isporuku usluga i ostali ekspertni centri)
- › Investiranje u kompetencije zaposlenika i opremu
- › Usmjerenost na inovacije – povećan je broj patenata i inovativnih rješenja od kojih se očekuje pozitivan utjecaj na poslovanje



(MHRK)



Prodaja u Ericsson
2012. 552 MHRK
G/G +14 %

IZVOZ U ERICSSON - NAGLASCI



Centar za istraživanje i razvoj

- › Razvoj novih funkcionalnosti za sljedeću generaciju MSS (*Mobile Softswitch*) proizvoda
- › Razvoj novih funkcija u SIP (*Session Initiation Protocol*) i Vo-LTE (*Voice over LTE*) segmentima
- › Globalna odgovornost za isporuku i održavanje softverskih paketa i pružanje usluga kupcima diljem svijeta
- › > 600 slučajeva promptne podrške na AXE platformi (APG/APZ) u pokretnim i nepokretnim jezgrenim mrežama kao i u pristupnim radio mrežama na BSC čvorovima
- › Završetak razvoja i implementacije rješenja pod nazivom EVO ET (LTE)

Centar za usluge i rješenja

- › Rad na brojnim projektima na tržištima diljem svijeta (O2 i Vodafon Velika Britanija, Vodafon Irska, KPN i Vodafon Nizozemska, Telekom Austria, Swiscomm Švicarska, Polkomtel Poljska, .)
- › Radovi na proširenju LTE mreže za Vodafon Njemačka
- › Pružanje konzultantske usluge i usluge dimenzioniranja za A1 i T-Mobile Austrija, Mobitel Slovenija, Slovak Telekom, Orange Rumunjska, Monaco Telecom, Vodafon Španjolska, MTN IranCell, Magticom Gruzija
- › Usluge vezane za LTE i WCDMA 900 kao i optimizaciju i upravljanje mreže za Softbank Japan
- › Stručnjaci Globalnog centra kompetencija za radio pristupne mreže radili su na LTE optimizaciji i na „Heterogeneous network“ strateškim projektima

ZNANSTVENO ISTRAŽIVAČKA SURADNJA KROZ EU FINANCIRANJE, INOVACIJE



Ključni projekti

- › **CloudScale** (EU FP7 STREP projekt, poziv 8) – počeo 01.10.2012. god. – traje do 1.10. 02015. god.
 - 5 partnera (Norveška, Njemačka (2), Slovenija, Hrvatska)
 - Alati i metode za osiguravanje skalabilnosti i elastičnosti sustava u „cloud” okruženju
- › **universAAL** (EU FP7 IP projekt, poziv 4) – počeo 1. 2. 2010. god. – traje do 1. 2. 2014. god
 - 17 partnera (Norveška, Austrija (2), Grčka, Italija, Hrvatska, Njemačka (4), Izrael, Španjolska (2) Italija (2), Nizozemska, Danska)
 - Jedinstvena tehnološka platforma za povezivanje aplikacija za pomoć starijim i nemoćnim osobama za život u kući
- › CIP ICT – PSP: pilot A – **HeERO** – počeo 2011. god – traje do kraj 2013. godine
 - Paneuropski projekt za e-call pilot (E112 poziv iz auta) – 8 partnera

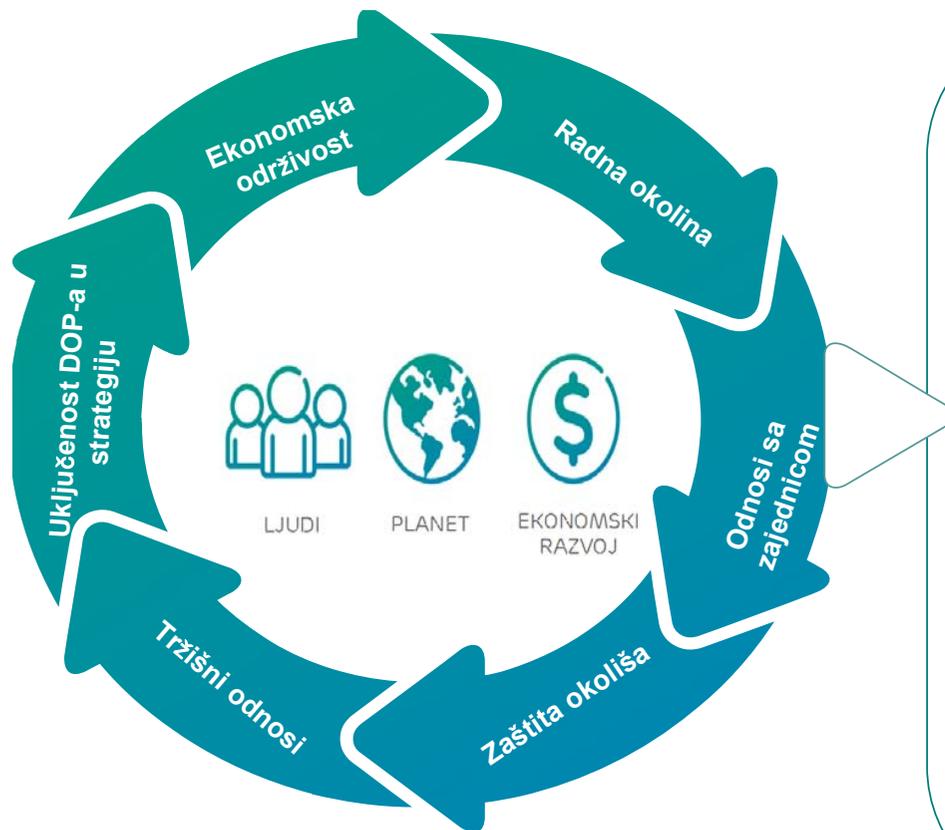
Ljudi i inovacije

- › Tim od 1587 zaposlenika
- › Visok stupanj zadovoljstva zaposlenika
- › Inovacijski proces za sve zaposlenika

	2007 – 2010	2011	2012.
Inovativni prijedlozi	1724	463	1085
Implementirana inovativna rješenja	293	44	99
Patentne prijave	33	11	11



PAMETAN, ODRŽIV I UKLJUČIV RAST



KLJUČNI DOP PROJEKTI 2012.



PARTNERSTVO
NA PROJEKTU
CENTRA ZA
RURALNO
ZDRAVLJE
SJEVEROVAC



DONACIJA ZA
RAZMINIRANJE
MINSKI OPASNIH
PODRUČJA U
HRVATSKOJ

USPJEŠNI TIMOVI = POSLOVNI USPJEH



VF UK OPTIMIZACIJSKI SERVIS TIJEKOM OLIMPIJSKIH IGARA

IP/MPLS PROJEKT

- Migracija postojeće L2 Metro Ethernet Agregacijske mreže na najnoviju L3 IP/MPLS tehnologiju
- Konvergirana mobilna i fiksna infrastruktura za prienos svih postojećih



ROSTELECOM MOBILE NETWORK

ROSTELECOM CONTENT DELIVERY NETWORK (CDN)

- Distribucija video sadržaja sa centralne mrežne lokacije do pametnih točaka na rubu nacionalne IP mreže koristeći



HD VOICE – MSS 13A



SMART LAPTOP

- "Klikni na gumb, odi na kavu, dok se vratiš posao obavijen"
- Potpuna automatizacija sučelja čovjek – mrežni čvor
- Integracija bazne stanice u mrežu jednim klikom
- Automatizacija velikog broja koordiniranih akcija prema više čvorova



- ETK tool koristi se u 5 od 10 regija za integraciju baznih stanica
- Povećanje percepcije ETK kao pouzdanog partnera za zahtjevne zadatke
- Zarada



NCELL MANAGEMENT SYSTEM

- Potpuna automatizacija gospodarenja relacijama između ćelija u mobilnoj mreži
- Primijenjeno u mreži SBM, Japan, alat je izdržao bez poteškoća preko 7.000 novih



HT MOSTAR 2G/3G PROŠIRENJE

- Opis projekta
- 750 RBS 6000 isporuka, instalacija i integracija
- NSN SWAP - Ericsson je solo vendor u HT Mostar RAN
- GRAN, WRAN, OSS & ENIQ upgrade i nove funkcionalnosti



BUGS & BNET AGILE NAČIN RADA WIRELINE GLOBAL COMPETENCE TEAM (GCT)

VIPNET SRAN I MSS



BH TELECOM 2G/3G PROŠIRENJE

ODRŽAVANJE I NADOGRADNJA SREDIŠNJEG SUSTAVA ZDRAVSTVA U RH

- Opis projekta
- Održavanje (2 godine)
- Migracija aplikacije na nove platforme
- Nove funkcionalnosti i dorade (eKarton, eCrvena uputnica, ePomagala, ePutni nalog, prekogranična suradnja)



- Koristi za ETK
- Top pozicija isporučitelja u e-zdravstvenim rješenjima
- Kontinuirani angažman ETK stručnjaka u e-zdravstvu
- Nastavak izgradnje domenskog znanja



ZAJEDNIČKI INFORMACIJSKI SUSTAV ZEMLJIŠNIH KNJIGA I KATASTRA

- Ubrzanje registracije nekretnina
- Podizanje pravne sigurnosti u prometu nekretnina
- Racionalizacija oba sustava i pojednostavljenje poslovnih procesa



EVO ET

- Programska i sklopovska podrška kojom se EVO Controller-u (sljedeća generacija Radio Network Controller-a) pruža mogućnost spajanja na mrežnu infrastrukturu temeljenu na ATM transportnoj tehnologiji
- Visoka kompleksnost
- Preko 100 000 radnih sati
- Preko 60 ljudi iz ETK
- Multi site projekt (Hrvatska, Švedska, USA, Engleska, Japan)
- R&D Hrvatska je dokazao da je spreman preuzeti najteže odgovornosti unutar DU Radio te isporučiti kompleksan produkt u rekordnom vremenu sa odličnom kvalitetom





FINANCIJSKI REZULTATI 2012

RAFAL RYBKOWSKI, DIREKTOR FINANCIJA
FEBRUARY 20, 2013

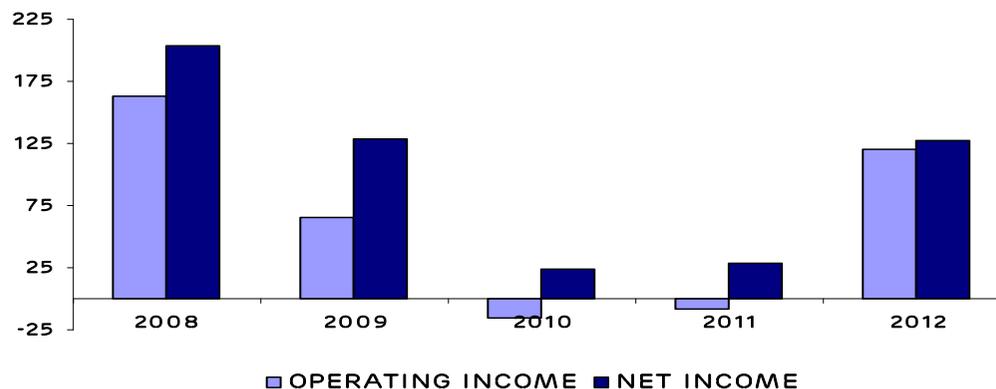
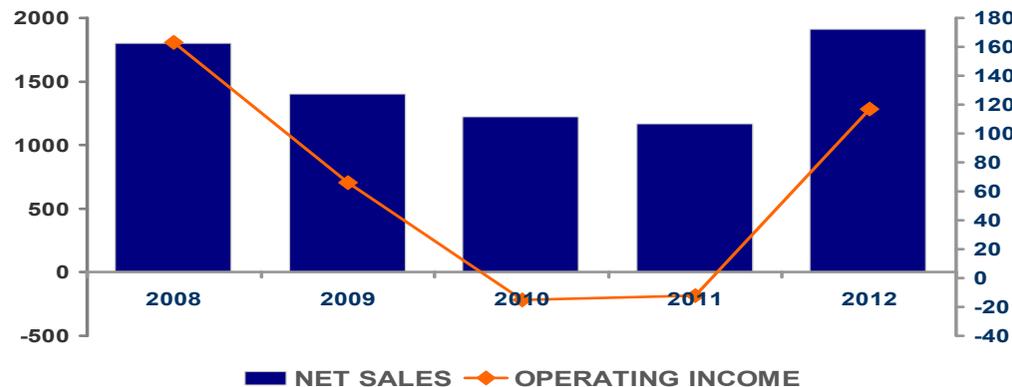
IZVJEŠTAJ O DOBITI



MHRK	PROSINAC 31, 2012	PROSINAC 31, 2011	% PROMJENA
PRIHODI OD PRODAJE	1.913,3	1.165,8	64%
TROŠAK PRODANIH PROIZVOD	1.701,7	1.031,9	65%
BRUTO DOBIT	211,6	133,9	58%
BRUTO MARŽA %	11,1%	11,5%	
TROŠKOVI PRODAJE	-61,1	-62,3	-2%
ADMINISTRATIVNI TROŠKOVI	-36,1	-29,0	24%
OSTALI OPERATIVNI PRIHODI	3,6	1,2	200%
OSTALI OPERATIVNI RASHODI	-1,4	-54,9	-97%
OPERATIVNA DOBIT	116,6	-11,2	N/A
NETO FINACIJSKI PRIHOD	24,4	33,6	-27%
DOBIT PRIJE OPOREZIVANJA	141,0	22,4	530%
POREZ NA DOBIT	-14,1	5,6	N/A
DOBIT ZA GODINU	126,9	28,0	353%
POVRAT OD PRODAJE %	6,6%	2,4%	

KOMENTARI

- › Rast dobiti iz poslovanja
- › Smanjenje rizika – nema otpisa u odnosu na tekuće poslovanje
- › Učinkovitost i kvalitetno upravljanje projektima
- › Povrat od financijske imovine
- › Povrat od prodaje 6,6%
- › Procjena odgođene porezne imovine



BILANCA



MHRK	POSINAC 31, 2012	PROSINAC 31, 2011	% PROMJENA
IMOVINA			
NOVAC I FINANCIJSKA IMOVINA	657,0	593,5	11%
KRA TKOTRAJNA POTRA ŽIVANJA	323,9	373,3	-13%
OSTALA KRA TKOTRAJNA IMOVINA	36,9	27,5	34%
DUGOTRAJNI ZAJMOVI I POTRA ŽIVANJA	30,4	45,2	-33%
OSTALA DUGOTRAJNA IMOVINA	121,4	151,6	-20%
UKUPNO IMOVINA	1.169,7	1.191,0	-2%
KAPITAL I OBVEZE			
UKUPNO KAPITAL I REZERVE	754,7	850,9	-11%
UKUPNO OBVEZE	414,9	340,1	22%
UKUPNO KAPITAL I OBVEZE	1.169,7	1.191,0	-2%

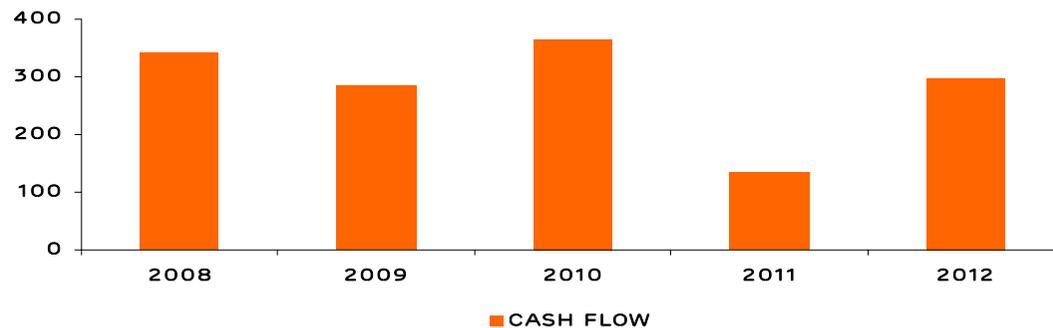
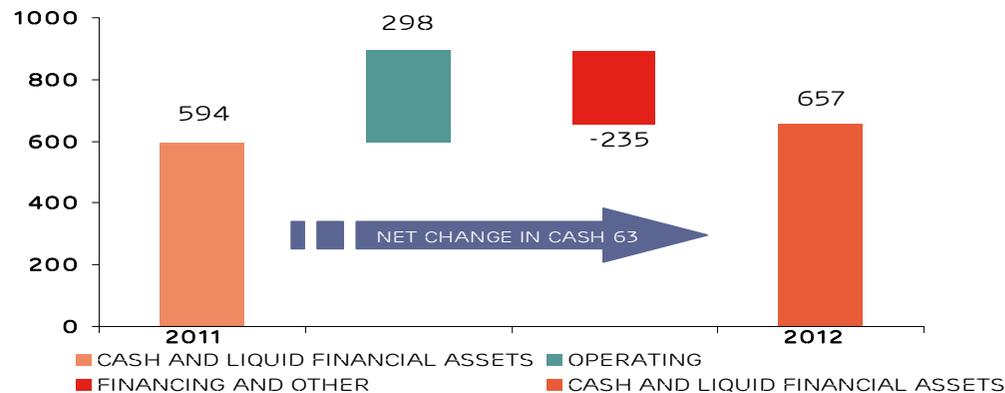
KOMENTARI

- › Gotovina i financijska imovina povećani na 657 MHRK
- › Likvidnost- 56% bilance stanja čini gotovina i financijska imovina
- › Smanjena potraživanja unatoč većim prihodima od prodaje
- › Umjeren rast zaliha u odnosu na volumen poslovanja



NOVČANI TOK

- › Novčani tok od poslovnih aktivnosti 298 MHRK
- › Povećanje gotovine i financijske imovine za 63 MHRK
- › Poboljšani obrtni kapital i ostali pokazatelji
- › Usmjerenost na naplatu – smanjenje potraživanja od kupaca



FOKUS PODRUČJA 2012 – POSTIGNUĆA

PROFITABILNI RAST

PRODAJA +64%
NETO DOBIT +353%

OPTIMIZACIJA TROŠKOVA

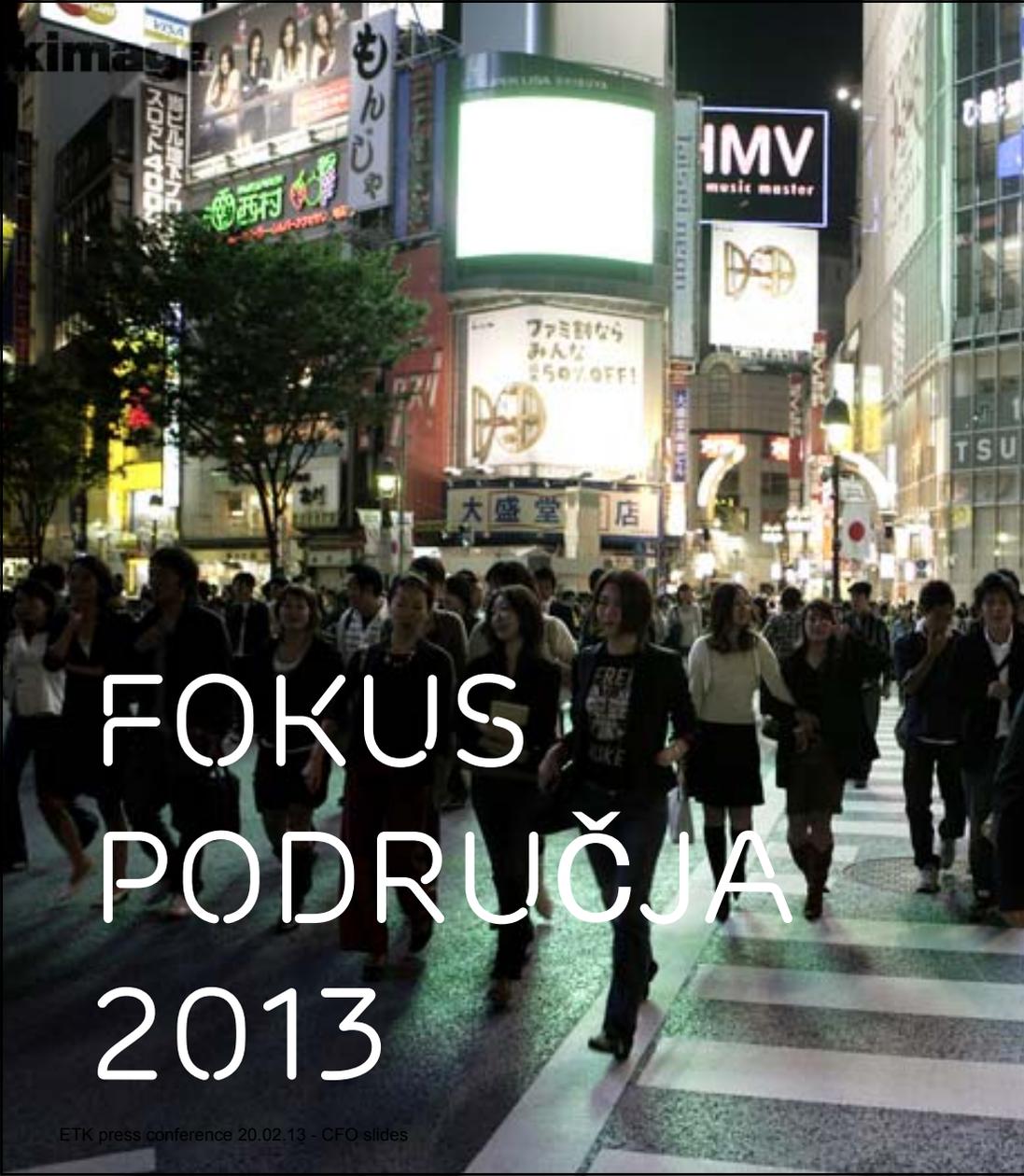
POBOLJŠANA EFIKASNOST,
OBRTNI KAPITAL I OSTALI
POKAZATELJI

NOVČANI TOK

OPERATIVNI NOVČANI TOK 298 MHRK
NOVAC I FINANCIJSKA IMOVINA 657
MHRK

UPRAVLJANJE RIZICIMA

SURADNJA S HAVOROM -
NEUTRALIZIRANI RIZICI



FOKUS PODRUČJA 2013

ETK press conference 20.02.13 - CFO slides



EFIKASNOST I PROFITABILNOST
(POVRAT OD PRODAJE)

OBRTNI KAPITAL I NOVČANI TOK

UPRAVLJANJE RIZICIMA

IZGLEDI



TRENDOVI U TELEKOM SEKTORU



Mobilnost: video, cloud servisi, internet i M2M

Raste broj povezivanja putem pametnih telefona

Modernizacija mreža, OSS/BSS

Usmjerenost na kvalitetu i brzinu širokopojsnih mreža

Novi poslovni modeli



Rast korisnika pametnih telefona



Rast podatkovnog prometa



Rast korištenja mobilnog širokopojsnog pristupa



Rast investicija operatora u RAN

GSM,
WCDMA/HSPA, LTE,
CDMA, TDSCDMA

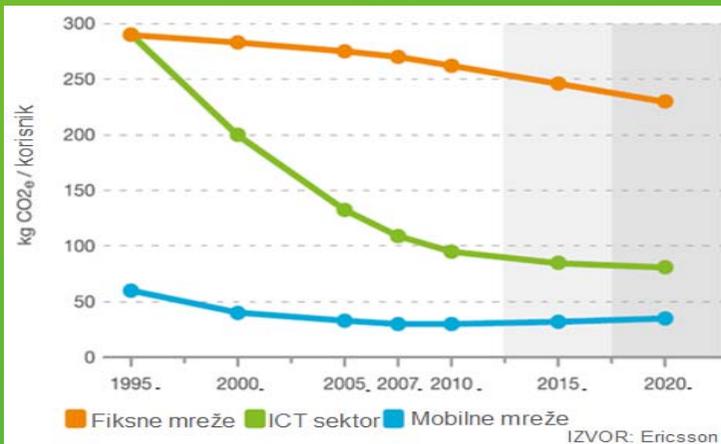
ZAPOČEO PROCES UMREŽAVANJA U SVIJETU



TEHNOLOGIJA ZA NAPREDAK DRUŠTVA



UTJECAJ NA OKOLIŠ – ICT 2020.



PROVEDBA STRATEGIJE

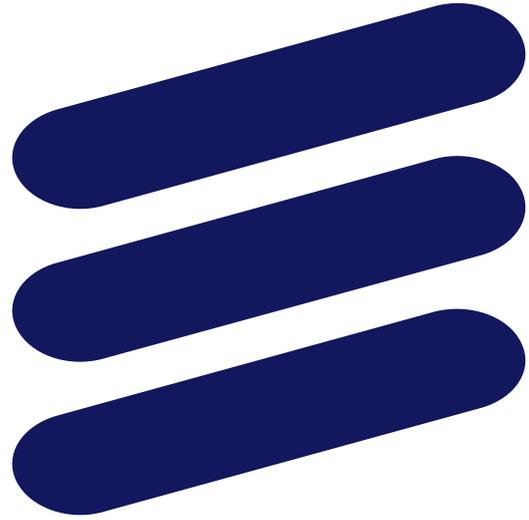
TEHNOLOŠKO VODSTVO

Tehnološko vodstvo -
rješenja, proizvodi, usluge

Profitabilni rast

Troškovna učinkovitost i
upravljanje rizicima





ERICSSON