
ERICSSON NIKOLA TESLA D.D.

Izjava posloводства o stanju društva i bilješke uz financijska izvješća za 2011. godinu

Osnovne značajke*:

- Knjižene narudžbe: **1.161,3** milijuna kuna
- Prihodi od prodaje: **1.165,7** milijuna kuna
- Bruto marža: **12,2%**
- Operativni gubitak: **12** milijuna kuna
- Neto dobit: **28** milijuna kuna
- Novčani tok od poslovnih aktivnosti: **135** milijuna kuna
- Predložena dividenda: **20** kuna redovna i **150** kuna izvanredna dividenda po dionici

* Kompanija će počevši od prvog tromjesečja 2012. godine objavljivati osnovne financijske pokazatelje pridržavajući se korporacijskih preporuka. Osnovne značajke uključivat će prihod od prodaje, bruto maržu, operativnu dobit, financijsku dobit, neto dobit i novčani tok od poslovnih aktivnosti.

Komentar Gordane Kovačević, predsjednice Ericssona Nikole Tesle:

„Iza nas je još jedna zahtjevna godina u kojoj su se negativni trendovi u gospodarstvu u potpunosti preslikali i na ICT industriju. Posebno se to odnosi na usporavanje i smanjenje kapitalnih investicija telekomunikacijskih operatora te manje izdvajanje države u infrastrukturne projekte na području ICT-a uz kontinuirani pritisak na cijene. Primjetan je veći oprez operatora zbog neizvjesnosti glede ekonomskog razvoja te određenih nestabilnosti na našim glavnim izvoznim tržištima. Unatoč navedenim izazovima kompanija je zadržala, a na nekim tržištima i povećala svoj tržišni udio te stabilno poslovala.

Sukladno tome, rezultati poslovanja Ericsson Nikole Tesle ukazuju na smanjenje knjiženih narudžbi od 11%, dok su prihodi od prodaje niži 4% u odnosu na prethodnu godinu. Kretanje ukupnih prihoda od prodaje rezultat je porasta prihoda na tržištima regije i Ericssonovom tržištu, čime je ublažen pad prodaje na domaćem tržištu i tržištu Zajednice Neovisnih Država.

Na domaćem tržištu osjetili smo negativan utjecaj krize u smanjenom obimu poslovnih aktivnosti te odgodi realizacije velikih ICT infrastrukturnih projekata što dovodi u pitanje uspješnu realizaciju i dosad

ostvarena postignuća vezana uz te projekte. Nadalje, nastavak recesije i porez na mobilne usluge negativno su utjecale na investicije operatora. Zahtjevno je bilo i na našim izvoznim tržištima poput Zajednice Neovisnih Država na kojima je došlo do konsolidacije velikih operatora i centralizacije ovlasti i odgovornosti za daljnju modernizaciju mreža, što je dodatno prolongiralo donošenje strateških odluka. Bolja situacija pa i rezultati ostvareni su na tržištima Bosne i Hercegovine i Crne Gore. Također pozitivna je situacija na Ericssonovom tržištu na kojem smo, unatoč prilagodbi cijena rada kako bi ostali konkurentni na zahtjevnom globalnom tržištu, ostvarili porast prihoda od prodaje kroz aktivnosti u razvojno-istraživačkom i drugim ekspertnim centrima.

Bruto marža niža je od prošlogodišnje kao posljedica kontinuiranog pritiska na cijene na svim tržištima te investiranja u izvozna tržišta s ciljem osiguranja novih poslova i jačanja tržišnog udjela. Nadalje, na bruto maržu utjecao je asortiman prodanih proizvoda i usluga, niže marže na određenim ICT projektima unutar poslovnog segmenta industrije i društva te investicije u razvojne projekte.

Na gubitak od operativnih aktivnosti utjecalo je vrijednosno usklađenje ukupno 42,9 milijuna kuna potraživanja za porez po odbitku u trećem i četvrtom tromjesečju protekle godine. Naime, projekcija poreznih obveza za sljedeće godine pokazala je da će se kompanija po osnovi drugih izvora poreznih olakšica (R&D potpora, kao i značajnog prenesenog poreznog gubitka) ponovno naći u situaciji da nema porezne obveze te da neće moći iskoristiti dobivene porezne potvrde iz prethodnih godina po osnovi poreza na dobit plaćenog u inozemstvu. Oslanjajući se na načelo opreznosti, a sukladno navedenim projekcijama, proizašla su i vrijednosna usklađenja ovih vremenski ograničenih potraživanja.

U 2011. godini ostvarena je neto dobit od 28 milijuna kuna, a novčani tok od poslovnih aktivnosti iznosi 135 milijuna kuna. I nakon isplate dividende za 2010. godinu od 251,3 milijuna kuna, ukupna novčana sredstva uključujući financijsku imovinu na dan 31. prosinca 2011. iznose 593,5 milijuna kuna. Kompanija ima stabilnu bilancu s imovinom od 1.191 milijuna kuna te udjel vlastitog kapitala u ukupnoj imovini od 71,4%.

Kompanija sustavno, već dugi niz godina, ulaže značajna sredstava u istraživačko-razvojne aktivnosti. Investiranje u razvoj, istraživanje i inovacije dugoročno osigurava konkurentnost te donosi značajne koristi cjelokupnom gospodarstvu. Stoga je važno da se i naša država strateški odredi prema istraživačko-razvojnim i inovacijskim aktivnostima te ih podrži kroz nove modele poticaja jer sadašnji, u vremenima krize kada je profitabilnost niža, nisu dovoljni da bi se osigurale kontinuirane investicije i konkurentnost u tom području.

U narednom razdoblju nastojat ćemo ojačati svoju poziciju u svim segmentima poslovanja i na svim kompanijskim tržištima. Pri tome ćemo se usredotočiti na rast, poboljšanje postojećeg poslovanja i

optimizaciju troškova. Inovativnost i proaktivni odnos prema potrebama korisnika naših proizvoda i usluga, stalna prilagodba tehnološkim, tržišnim i natjecateljskim uvjetima te odgovorno upravljanje rizicima i ulaganjima, okosnica su razvoja našeg budućeg poslovanja.“

Financijski naglasci:

- U odnosu na isto razdoblje prethodne godine knjižene narudžbe bilježe smanjenje od 11% te iznose 1.161,3 milijuna kuna, dok su prihodi od prodaje smanjeni za 4% te iznose 1.165,7 milijuna kuna.
- U ukupnim prihodima od prodaje udio domaćeg tržišta čini 22,6%, a izvoz 77,4% (izvoz na Ericssonovo tržište sudjeluje s 39,6%, dok izvoz u ostale zemlje sudjeluje s 37,8%).
- Prihodi od prodaje mogu se detaljnije analizirati po poslovnim segmentima kako slijedi: na području mrežne infrastrukture uključujući i usluge izgradnje mreža ostvareno je 658,7 milijuna kuna (56,5% ukupnih prihoda od prodaje), na području profesionalnih usluga 467 milijuna kuna (40,1% ukupnih prihoda od prodaje), a na području multimedijских rješenja 40 milijuna kuna (3,4% ukupnih prihoda od prodaje).
- Bruto marža iznosi 12,2% (2010.:16,9%). Niža bruto marža u odnosu na prethodnu godinu posljedica je kontinuiranog pritiska na cijene na svim tržištima te investiranja u izvozna tržišta s ciljem osiguranja novih poslova i jačanja tržišnog udjela. Na bruto maržu utjecao je i asortiman prodanih proizvoda i usluga, niže marže na određenim ICT projektima unutar poslovnog segmenta industrije i društva te investicije u razvojne projekte.
- Prodajni i administrativni troškovi su pod kontrolom, na razini od 91,6 milijuna kuna. Blagi porast ovih troškova od 0,6% u odnosu na prethodnu godinu prvenstveno je posljedica intenzivnih preprodajnih aktivnosti.
- Usljed smanjenja bruto marže i otpisa 42,9 milijuna kuna poreza po odbitku („withholding tax“) kompanija je zabilježila operativni gubitak od 12 milijuna kuna (2010.: -15,2 milijuna kuna, uključujući otpis potraživanja na kazahstanskom tržištu od 126,5 milijuna kuna).
- Neto dobit od financijskih aktivnosti iznosi 34,3 milijuna kuna (2010.: 41,2 milijuna kuna). Kretanje neto dobiti od financijskih aktivnosti posljedica je nižih prihoda od kamata, manjih neto dobitaka od promjene vrijednosti financijske imovine te manjeg otpuštanja rezervi za rizična potraživanja u financijske prihode (amortizacija diskonta) dok su pozitivne tečajne razlike veće od prošlogodišnjih.

- Neto dobit iznosi 28 milijuna kuna (2010.: 24,1 milijuna kuna) te uključuje porezne prihode od 5,6 milijuna kuna nastalih kao rezultat privremenih poreznih razlika po osnovi vrijednosnih usklađivanja potraživanja od kupaca i zaliha.
- Novčani tok od poslovnih aktivnosti iznosi 135 milijuna kuna. Ukupna novčana sredstva uključujući financijsku imovinu na dan 31. prosinca 2011. godine iznose 593,5 milijuna kuna, što čini 49,8% ukupne imovine.
- Kompanija ima stabilnu bilancu s ukupnom imovinom od 1.191 milijuna kuna. Udjel vlastitog kapitala u ukupnoj imovini iznosi 71,4%.
- S povezanim društvima ostvarena je prodaja proizvoda i usluga u iznosu od 496,7 milijuna kuna (2010.: 445,1 milijuna kuna), dok je nabava proizvoda i usluga 391,9 milijuna kuna (2010.: 418 milijuna kuna).
- Stanje potraživanja prema povezanim društvima na dan 31. prosinca 2011. iznosi 87,5 milijuna kuna (kraj 2010. godine: 75,4 milijuna kuna), a stanje obveza 50,7 milijuna kuna (kraj 2010. godine: 94,8 milijuna kuna).
- Obrazloženje kretanja rizika potraživanja i izloženosti kreditnom riziku:
Nakon otpisa ukupno 42,9 milijuna kuna potraživanja za porez po odbitku u trećem i četvrtom tromjesečju 2011. godine te korekcija potraživanja za koja je izgledno da će biti teško naplativa, kompanija je značajno smanjila rizike povezane s naplatom potraživanja od kupaca.
Na dan bilance 31. prosinca 2011. ukupna izloženost Ericssona Nikole Tesle vezano za potraživanja iznosi 461 milijuna kuna (kraj 2010.: 517,5 milijuna kuna). Kompanija će nastaviti nadzirati kreditni rizik i nastojati osigurati što manju izloženost ovom riziku u budućim kreditnim poslovima s kupcima.

Poslovna situacija na glavnim tržištima

Na domaćem tržištu ukupno je ostvareno 264 milijuna kuna prihoda od prodaje, 21% manje u odnosu na prethodnu godinu.

Tijekom 2011. godine nastavljena je partnerska suradnja s Vipnetom na području širenja i modernizacije 2G i 3G infrastrukture s posebnim naglaskom na uvođenju i testiranju novih tehnoloških rješenja (poput širokopojasnog bežičnog prijenosa podataka brzinama preko 100 Mbit/s). Suradnja je nastavljena i na području modernizacije jezgre mreže gdje također uvodimo i testiramo nove funkcionalnosti, kao i u području modernizacije prijenosnih sustava.

Suradnja s Hrvatskim Telekomom (HT) odvija se na projektima mrežne transformacije u mrežu nove generacije te širenja širokopojasnog pristupa internetu. HT je zajedno s Ericssonom Nikolom Teslom uspješno okončao testiranje najnovije tehnologije bežičnog pristupa, a nastavkom migracije korisnika na IMS arhitekturu HT nastavlja put prelaska prema potpunoj implementaciji fiksno-mobilne konvergentne arhitekture.

S mobilnim operatorom Tele2 intenzivno se radi na daljnjoj izgradnji 2G i 3G infrastrukture te uvođenju novih funkcionalnosti, s posebnim naglaskom na povećanje brzine i pokrivenost uslugom mobilnog širokopojasnog pristupa internetu. Uspješna suradnja s ovim operatorom potvrđena je početkom godine potpisivanjem ugovora za usluge podrške i održavanja mobilne mreže.

Na području ICT rješenja za poslovni segment industriju i društvo glavne aktivnosti su na projektima nadogradnje nacionalnog ICT sustava primarne zdravstvene zaštite, realizaciji zajedničkog informacijskog sustava zemljišnih knjiga i katastra (ZIS) i modernizaciji infrastrukture Hrvatskih željeznica (HŽ).

S općom bolnicom Gospić završena je implementacija osnovne ICT infrastrukture kao preduvjet uvođenja bolničkog informacijskog sustava Care4U-HIS (Care for You-Hospital Information System). Time se je ova bolnica pridružila Dječjoj bolnici Srebrenjak, Općoj bolnici Zadar te Sveučilišnoj općoj bolnici Mostar u kojima je ovaj sustav uspješno implementiran.

[Na izvoznim tržištima \(bez Ericssonovog tržišta\)](#) ukupno je ostvareno 440,4 milijuna kuna prihoda od prodaje, 3% manje u odnosu na prethodnu godinu. Ovogodišnji prihodi uključuju i prodaju na izvoznim tržištima za poslovni segment industriju i društvo u iznosu od 23,2 milijuna kuna, dok su u prethodnoj godini prihodi od ovog segmenta bili uključeni u Ericssonovo tržište.

Na tržištima u regiji (Bosna i Hercegovina, Crna Gora i Kosovo) prihodi od prodaje veći su za 31% te iznose 269,6 milijuna kuna, prvenstveno zahvaljujući porastu prihoda od prodaje na tržištu Bosne i Hercegovine. Prodaja Crnogorskom Telekomu također bilježi porast u odnosu na prethodnu godinu. Očekivane značajne investicije u ICT segmentu industrije i društva nisu se realizirale uslijed odgađanja projekata.

Ericsson Nikola Tesla ugovorio je s HT Mostarom proširenje i modernizaciju postojeće mobilne mreže, u 2G i 3G dijelu. Ovaj ugovor, potpisan u drugom tromjesečju 2011. godine, posebice je značajan jer je njime Ericsson Nikola Tesla postaje jedini isporučitelj radijskog dijela mreže HT Mostara, a predstavlja i temelj za uvođenje atraktivnih 3G funkcionalnosti korisnicima ovog operatora kao i veću kvalitetu, brzinu i dostupnost usluga na cijelom području Bosne i Hercegovine. S HT Mostarom je potpisan i ugovor o isporuci i implementaciji „Usluge prenosivosti brojeva u fiksnoj mreži“, kao i ugovor o „Pružanju usluga podrške za fiksnu i mobilnu mrežu“.

S BH Telecomom ugovoreno je nekoliko vrijednih poslova vezanih za modernizaciju i proširenje mobilne mreže te modernizaciju i povećanje kapaciteta fiksne mreže. Ovi ugovori omogućuju bržu i jednostavniju administraciju korisnika mobilne mreže BH Telecoma, kvalitetniju uslugu i bolje pokrivanje korisnika, veće brzine u 3G mreži te visoku kvalitetu najatraktivnijih usluga širokopojasnog pristupa. Također osiguravaju da BH Telecom uvođenjem novih usluga prati trend vodećih svjetskih operatera.

Na području ICT rješenja za poslovni segment industriju i društvo završen je projekt inicijalne implementacije sustava jedinstvenog pozivnog broja žurnih službi 112 u BiH.

S Crnogorskim Telekomom potpisan je ugovor vezan uz nadogradnju, proširenje i modernizaciju mobilne i fiksne mreže te uvođenje usluge prenosivosti broja u mobilnoj i fiksnoj mreži. Treba istaknuti da realizacijom navedenog ugovora T-Mobile korisnici imaju pristup HSDPA+ tehnologiji koja omogućava najveću brzinu prijenosa podataka u Crnoj Gori do 42 Mbit/s. Također je ugovorena modernizacija multimedijskog sustava za poruke (Multimedia Messaging Service Center) modernim Messaging In One rješenjem.

U 4. tromjesečju potpisan je okvirni ugovor kojim se definira suradnja u području radio pristupne mreže u sljedećih pet godina. U sklopu ugovora Crnogorskom Telekomu će biti isporučeno Ericssonovo EVO RAN rješenje koji omogućuje višestandardni radio prijenos koji će pokrivati drugu i treću generaciju mobilne telefonije te LTE tehnologiju. Ugovor uključuje i usluge implementacije nove opreme, mjerenja, „drive“ testova te kontinuirano praćenje ključnih pokazatelja mreže.

Na tržištu Zajednice Neovisnih Država ukupno je ostvareno 147,6 milijuna kuna prihoda od prodaje, 37% manje u odnosu na prethodnu godinu, što je prvenstveno posljedica manjih investicija operatera u Bjelorusiji uslijed gospodarske i političke krize u toj zemlji. Na tržištima Zajednice Neovisnih Država došlo je do prolongiranja strateških odluka uslijed konsolidacije velikih operatera te centralizacije ovlasti vezano uz modernizaciju mreža.

Kompanija je tijekom 2011. godine u Bjelorusiji, Rusiji, Moldaviji i Kazahstanu potpisala nekoliko ugovora u području modernizacije i proširenja mobilnih i fiksnih mreža, kao i IP orijentiranih rješenja za poslovne korisnike. Uz nastavak suradnje s dugogodišnjim partnerima, ugovoren je i posao s novim kupcem, međunarodnim operatorom iz Minska, kompanijom MTS.

Na području ICT rješenja za poslovni segment industriju i društvo na ostalim izvoznim tržištima pokrenut je niz projekata (UAE, Armenija, Šri Lanka, Malezija, Japan, Indija) vezanih za mobilno zdravlje korištenjem rješenja EMH (Ericsson Mobile Health).

[Na Ericssonovom tržištu](#) ostvareno je 461,2 milijuna kuna prihoda od prodaje, što je porast od 7% u odnosu na prethodnu godinu.

Centar za istraživanje i razvoj Ericssona Nikole Tesle je u 2011. nastavio razvoj novih funkcionalnosti za fiksne i radio mreže. Našem centru su dodjeljene nove aktivnosti i globalna odgovornost za kupce. U fokusu su bili poslovi za France Telecom i nove operatore u Kuvajtu i Maroku za koje su pripremljena napredna systemska rješenja. Osigurana je kontinuirana podrška modernizaciji mreža za vodeće operatore poput Virgin Media, UK Gamme, GTS Poljska, RINA Indija, Eircom Irska, Tele2 i Telenor.

U Jedinici za jezgrene mreže nastavljen je rad na dizajnu, unaprjeđivanju funkcionalnosti na serverima za mobilnu mrežu i brojnim adaptacijama za razne kupce. Po svojoj složenosti i opsegu posebno se ističu rješenja tržišnih projekata modernizacije mreža za japanskog operatora Softbank Mobile, Vfe Egipat, MTN Nigerija, Etisalat/Mobily Saudijska Arabija, Bouygues Telecom Francuska, Vfe Španjolska, TIM i WIND/Orange iz Italije.

U platformskom dijelu aktivnosti vrlo intenzivno se radilo na razvoju hardverskog i softverskog rješenja za LTE generaciju mreža EVO IT. Velik iskorak na području fiksnog širokopoasnog pristupa omogućen je izgradnjom najmodernijeg laboratorija čime je proširena ponuda usluga za integraciju Ericssonovih proizvoda. Realiziran je i novi ispitni laboratorij za Connectivity Packet Platform poslove koji je, zbog svoje visoke razine, izabran za demonstracijski centar za regiju Zapadna i srednja Europa i šire.

Kontinuiranim fokusom na inovacije u Ericssonu Nikoli Tesli povećan je broj inovacija i broj predloženih patenata. Taj rad je prepoznat na globalnoj razini tako da je jedan prijedlog osvojio nagradu na razini Korporacije, a drugi prepoznat kao najbolja inovacijska ideja u Regiji Zapadna i Srednja Europa.

Stručnjaci Centra za usluge sudjelovali su u realizaciji brojnih projekata od kojih treba naglasiti sljedeće: IMS Deutsche Telekom (najveći IMS projekt u Regiji zapadna i srednja Europa, kompletna migracija DT fiksne mreže s PSTN na IMS), IMS Telefonica Njemačka, LTE projekti za Vodafone Njemačka i Vodafone Velika Britanija, 3G projekt za Vodafone Indija, projekt upravljanja uslugama za transportnu mrežu za Mobistar Belgija, isporuka projekta „Messaging in One (MiO) za Vodafone Velika Britanija, MSC-S BC nadogradnja za Vodafone Češka, IMS nadogradnja i SGSN swap za Telecom Austria Group, IPTV za Telekom Austria i Telefonica, TSS 4.0 projekt za Netia Poljska, realizacija Smart laptop alata za automatsku integraciju u SAD-u i NCELL automatskog alata za sustav upravljanja za Softbank Mobile Japan. Dobivena je regionalna odgovornost za Vodafone Application Support Office. Riječ je o naprednom testiranju RAN OSS funkcionalnosti prije FOA (First Office Application).

Poslovna očekivanja u 2012. godini

Telekomunikacijsko tržište ostat će izuzetno dinamično i u 2012. godini. Očekuje se daljnji snažan porast podatkovnog prometa generiran značajnim porastom broja mobilnih „smart“ korisničkih uređaja (smartphone, i-pad,...), kao i povećanim korištenjem interneta. Posljedično, u fiksnom pristupnom dijelu očekuje se daljnji rast širokopojasnog pristupa xDSL tehnologijama, ali i uvođenje tehnologija visokih brzina temeljenih na optici (FTT-x).

Širokopojasni pristup mobilnim tehnologijama nastavit će intenzivan rast daljnjom implementacijom 3. i 3,5. generacije mobilnih tehnologija (HSPA, HSPA+), a u Hrvatskoj očekujemo i prve korake u komercijalnoj implementaciji LTE tehnologije. Također očekujemo značajnu modernizaciju postojećih mobilnih mreža temeljenu na SRAN konceptu (Single Radio Access Network) koji omogućuje operatorima efikasnije poslovanje i optimizaciju troškova.

U rubnim i jezgrenim mrežama nastavit će se transformacija prema „all IP“ konvergentnim mrežama sljedeće generacije bazirane na IMS arhitekturi.

Također očekujemo modernizaciju OSS (operativni sustav podrške) i BSS (poslovni sustav podrške) sustava, a sve to će u konačnici omogućiti operatorima pružanje širokog spektra konvergentnih usluga bez obzira na lokaciju ili način pristupanja korisnika.

Implementacija ICT tehnologije trebala bi se nastaviti i u segmentu industrije i društva, bilo da je riječ o poslovnim sustavima ili državnoj upravi, s obzirom na konkretne učinke i koristi koje se ostvaruju razvojem, implementacijom i korištenjem modernih ICT rješenja i usluga.

Ostale informacije

Pregled najvećih dioničara Ericssona Nikole Tesle (na dan 31. prosinca 2011.)

	<i>Broj dionica</i>	<i>Udio u tem. kapitalu %</i>
Telefonaktiebolaget LM Ericsson	653.473	49,07
Hypo Alpe-Adria-Bank d.d. / Raiffeisen obvezni mirovinski fond	121.486	9,12
Societe Generale-Splitska banka d.d. / Erste Plavi obvezni mirovinski fond	32.961	2,48
Zagrebačka banka d.d. / zbirni skrbnički račun za Unicredit Bank Austria AG	32.298	2,43
Hypo Alpe-Adria-Bank d.d. / PBZ Croatia osiguranje obvezni mirovinski fond	30.615	2,30
PBZ d.d. / State Street račun klijenta	22.810	1,71
Societe Generale-Splitska banka d.d. / AZ obvezni mirovinski fond	15.376	1,15
PBZ d.d. / skrbnički zbirni račun klijenta	14.902	1,12
PBZ d.d. / The Bank of New York as custodian	12.927	0,97
Societe Generale-Splitska banka d.d.	8.062	0,61
Ostali dioničari	386.740	29,04

Podaci o cijeni dionice u 2011.:

<i>Najviša (kn)</i>	<i>Najniža (kn)</i>	<i>Zadnja (kn)</i>	<i>Tržišna kap. (u mil. kn)</i>
1.650	1.000,04	1.080	1.438,2

Ericsson Nikola Tesla d.d.
Krapinska 45
Zagreb

OIB: 84214771175
Matični broj: 03272699

Na temelju članka 407. do 410. Zakona o tržištu kapitala (Narodne Novine 88/08. i 146/08) direktor Društva Ericsson Nikola Tesla d.d. Zagreb, Krapinska 45 daje

IZJAVU

Posloводства o odgovornosti

Financijski izvještaji sastavljeni su u skladu s Međunarodnim standardima financijskog izvještavanja (MSFI). Financijski izvještaji su također u skladu s hrvatskim Zakonom o računovodstvu važećim na dan izdavanja ovih financijskih izvještaja.

Nerevidirani financijski izvještaji za razdoblje od 01.01.2011. do 31.12.2011. godine daju istinit i vjeran prikaz financijske pozicije Društva i rezultata njegova poslovanja i novčanih tokova, u skladu s primjenjivim računovodstvenim standardima.

Direktor:

Mr.sc. Gordana Kovačević, dipl.ing.



Za dodatne informacije obratite se:

Snježana Bahtijari
Direktorica Kompanijskih komunikacija

Ericsson Nikola Tesla d.d.
Krapinska 45
HR-10 0002 ZAGREB
Tel.: + 385 1 365 4556
Mob.: +385 91 365 4556
Fax: +385 1 365 3156
E-mail: snjezana.bahtijari@ericsson.com

Orhideja Gjenero
Menadžer za odnose s investitorima

Ericsson Nikola Tesla d.d.
Krapinska 45
HR-10 002 Zagreb
Tel.: +385 1 365 4431
Mob.: +385 91 365 4431
Fax: +385 1 365 3156
E-mail: orhideja.gjenero@ericsson.com
E-mail: odnosi.investitori@ericsson.com

Opširnije informacije o poslovanju Ericssona Nikole Tesle možete naći na Internet adresi:
<http://www.ericsson.com/hr>

Kompanijske komunikacije Ericssona Nikole Tesle